

Formation Réussir son expatriation en Chine

Objectifs de la formation Expatriation Chine

Les enjeux de cette formation expatriation Chine sont :

- D'identifier et résoudre les difficultés de communication et compréhension liées aux différences culturelles, aux comportements et aux codes inhérents,
- De neutraliser les incompréhensions mutuelles qui perturbent les perceptions et décisions,
- D'augmenter la performance globale [bien-être et économique], dans le cadre de collaboration avec des Chinois.
- Sécuriser le bien-être de l'expatrié dans sa mission, Aspects vie quotidienne de l'expatrié et ses proches,
- Sécuriser l'investissement de l'employeur,
- Se positionner dans le cycle d'acculturation,
- Pérenniser la qualité de la relation construite localement bénéfique à l'image et crédibilité sur le long terme. Les aspects suivants sont traités dans un contexte participatif et interactif :
- Comprendre la culture Chinoise,
- Appréhender les aspects de la vie quotidienne,
- Traiter des cas concrets en séance

À qui s'adresse cette formation ?

Public :

Cette formation expatriation en Chine s'adresse aux : Cadres, Managers d'équipes, Commerciaux, Ingénieurs d'affaires, Acheteurs, en prévision, ou préparation de mission longue durée ou déjà en expatriation en Chine dans le cadre professionnel : - L'employeur a investi sur son expatriation - L'expatrié n'est pas nécessairement préparé - Sur place, l'expatrié se retrouve



ITgate

Training

Your Gateway to Excellence

de toute façon : seul. NB : Il est fortement recommandé à la conjointe / au conjoint de se joindre à cette formation

Prérequis :

Avoir reçu la formation de base : « Mieux Travailler avec les Chinois », Être déjà ou en passe d'être en relation professionnelle avec des interlocuteurs Chinois, Avoir pu explorer au préalable l'environnement personnel et professionnel du lieu d'expatriation sera un plus.

Contenu du cours Expatriation Chine

L'ENTREPRISE EN CHINE.

Les différents types d'Entreprises : Les entreprises d'Etat

Les entreprises gérées par l'APL

Les Joint-Ventures

Entreprises privées

La Transition entre 2 Logiques

Economie planifiée vs de marché

LE MANAGEMENT D'Equipées Profils des cadres

Les relations hiérarchiques et système de prise de décision

Le rôle du Parti dans l'entreprise

Les liens entre l'Entreprise et la société

Axes de Motivation et de fidélisation L'investissement sentimental

La Formation continue

La Relation à l'argent Former des Chinois

Le transfert de savoir, technologie et pédagogie

Les pièges à éviter

Les processus de préparation et d'assimilation

Comment contrôler les acquis

Capital Social: 50000 DT **MF:** 1425253/M/A/M/000 **RC:** B91211472015

Tél. / Fax.: +216 73362 100 **Email:** contact@itgate-training.com **Web:** www.itgate-training.com

Adresse : 12 Rue Abdelkadeur Daghrir - Hammam Sousse 4011 – Tunisie



ITgate
Training

Your Gateway to Excellence

NEGOCIATION ET CONTRAT – Fondamentaux La mentalité de l'Empire du Milieu et vision des situations

Youyi ou l'amitié Chinoise

Ping Deng Hu Li ou égalité et avantages réciproques

L'Art de la Guerre et la négociation chinoise

La perception du « LEGAL » en Chine

Le concept de CONTRAT en Chine

Quelques précautions à prendre

LA RELATION AVEC LE PARTENAIRE CHINOIS

Le contact avec les professionnels chinois

Vie privée et vie professionnelle

Personnaliser les relations : les repas d'affaires

Sujets de conversation

Comportements sociaux et gestuelle

PREPARATION A L'EXPATRIATION

Les préparatifs de votre expatriation en Chine

Check List : Avant LE DEPART

Comment décider de ce que vous laissez/empportez

Check-List : A L'ARRIVEE

Centres d'Informations

Passeport & Visa

Assurances

Les contraintes à l'importation en Chine

Le contenu indispensable

Les trucs à savoir

VIVRE EN CHINE

Quelques Généralités

Pour s'y sentir à l'aise



ITgate
Training

Your Gateway to Excellence

A l'arrivée

Le Logement

Habillement et chaussures

Services médicaux

Personnel de Maison

Apprentissage de la langue chinoise

Argent

Télécommunications

Déplacements - Circulation

Cuisine chinoise

Divertissements, activités culturelles, activités sportives

Les fêtes légales

Vivre à Beijing

Un peu d'histoire

Aspects actuels

Trouver un logement

Santé

Transports

Sortir

Ambassades

Vivre à Shanghai

Premiers contacts

Trouver un logement

Santé

S'équiper, faire les courses

Alimentation

Confort - Chauffage

Transports

Sortir

Ambassades

Capital Social: 50000 DT **MF:** 1425253/M/A/M/000 **RC:** B91211472015

Tél. / Fax.: +216 73362 100 **Email:** contact@itgate-training.com **Web:** www.itgate-training.com

Adresse : 12 Rue Abdelkadeur Daghrir - Hammam Sousse 4011 – Tunisie

Vivre à HONG KONG

Repères historiques

Quelques données vitales

Avant de partir

Travailler sur place

Logement

Travaux Pratiques

Un questionnaire adapté est soumis aux stagiaires avant la session de formation de sorte à adapter finement le programme en traitant des cas communiqués. Les sessions sont animées et ponctuées de : Quiz, Études de cas concrets, Traitement des cas collectés des stagiaires, Simulations de mises en situation, Un Dossier-Stagiaire détaillé et adapté est remis à chaque participant en début de session.