

Formation Développer votre réseau sur Viadeo

Objectifs de la formation Viadeo professionnelle

Viadeo est le premier réseau social professionnel français, et à ce titre il permet de vous inscrire dans une démarche web 2.0 et de développer une communication ciblée et personnalisée pour une approche qui vous est propre. Ce cours permet d'apprendre aux participants d'avoir les éléments stratégiques et techniques indispensables pour améliorer le développement de vos affaires par le biais de Viadeo.

En suivant cette formation réseau sociaux sur Viadeo, vous apprendrez à:

- Savoir tirer parti du potentiel du réseau Viadeo en Entreprise
- Comment trouver et être trouvé par vos cibles & élargir votre réseau
- S'initier à établir la stratégie Viadeo optimale en fonction de vos produits et services, de votre clientèle et de votre temps
- Savoir engager la conversation avec vos prospects cibles

À qui s'adresse cette formation ?

Public :

Ce cours s'adresse aux personnes souhaitant développer leur « identité web Personnelle », mais également aux professions libérales, consultants, entrepreneurs, dirigeant(e) de TPE/PME, chefs de projets / de produits, responsable marketing communication ainsi qu'aux équipes de vente.

Prérequis :



ITgate

Training

Your Gateway to Excellence

Contenu du cours Viadeo professionnelle

Viadeo, outil générateur de leads

Découvrir les 4 forces de l'identité numérique

Principes clés de la communication web 2.0

Développer votre réseau sur Viadeo

Être visible !

Elargir votre réseau en peu de temps

Les stratégies pour booster son réseau

Entretenir votre réseau sur Viadeo

Apprendre les bons réflexes

Optimiser votre temps

Passer du virtuel au réel en rencontrant vos cibles

Profiter pleinement des groupes

Utiliser les groupes

Identifier les groupes importants pour votre marque

Interagir avec les groupes

Savoir créer votre groupe

Construire son image de marque

Partager votre expertise

Combiner des solutions gratuites et payantes

Travaux Pratiques

Pour suivre le stage dans les meilleures conditions, les participants sont invités à venir avec un curriculum vitae à jour et une photo d'identité (format jpeg).

Capital Social: 50000 DT **MF:** 1425253/M/A/M/000 **RC:** B91211472015

Tél. / Fax.: +216 73362 100 **Email:** contact@itgate-training.com **Web:** www.itgate-training.com

Adresse : 12 Rue Abdelkadeur Daghrir - Hammam Sousse 4011 – Tunisie



ITgate

Training

Your Gateway to Excellence



Capital Social: 50000 DT **MF:** 1425253/M/A/M/000 **RC:** B91211472015
Tél. / Fax.: +216 73362 100 **Email:** contact@itgate-training.com **Web:** www.itgate-training.com
Adresse : 12 Rue Abdelkadeur Daghrir - Hammam Sousse 4011 – Tunisie